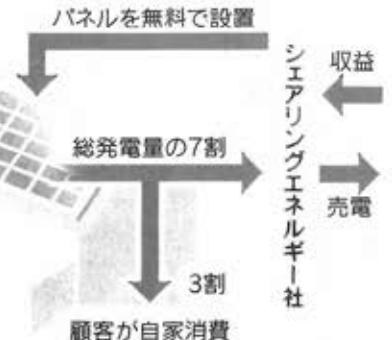


太陽光システム見積もりサイト運営のアイアンドシー・クルーズ(東京・港、上村一行社長)と投資会社の環境エネルギー投資(東京・品川、河村修一郎社長)は初期費用も月額利用料も無料の太陽光設置サービスを15日から始める。太陽光パネルの価格低下に伴い、初期費用ゼロの設置サービスが相次いで登場しているが、月額利用料まで無料にするのは珍しい。

## アイアンドシー・クルーズ

「シェアでんき」のビジネスモデル



## 売電で収益確保

「んき」は、新会社が住宅の屋根を借りてパネルを設置し、総発電量の7割を固定価格買い取り制度(FIT)を使って売電することによって収益を確保する。

顧客は初期費用無料でパネルを設置できるほか、総発電量の3割を無料で自家消費できる。それ以上利用する場合には料金が発生する。パネルは契約期間の20年間を過ぎれば顧客に無償譲渡される。

顧客の初期費用をゼロにする「第三者所有モデル」は、顧客の初期費用をゼロにする。

このモデルは、顧客が20年間で電気を売買する仕組みの構築も検討する。

日本の住宅用太陽光の導入件数は2016年までの累計で約210万件。「11年ごろをピークに伸び悩んでいる。見積も伸び悩んでいます。見積もりをとっても価格の高さから諦める人も半分以上いる」(上村社長)と

「中堅ハウスメーカーと提携して新築市場を狙い、中堅ハウスメーカーと提携して新築市場を狙う」(上村社長)と考えた。新サービスや、プロッ

クチーン(分散型台帳技術)を活用した個人間で電気を売買する仕組みの構築も検討する。

まず関東・九州で築年数30年未満の住宅を対象にサービスを始める。また関東・九州で築年数30年未満の住宅を対象にサービスを始める。

新会社が売電し、1500キロワット時を載せられる太陽光パネルの規模は4.2キロワット程度。太陽光で年間5千キロワット時を発電したとすると、このうち3500キロワット時を新会社が売電し、1500キロワット時を住宅で使う。

大手電力の電気代と比べて年間3万~4万円程度安くなると試算している。また関東・九州で築年数30年未満の住宅を対象にサービスを始める。

新会社が売電し、1500キロワット時を載せられる太陽光パネルの規模は4.2キロワット程度。太陽光で年間5千キロワット時を発電したとすると、このうち3500キロワット時を新会社が売電し、1500キロワット時を住宅で使う。

新会社が売電し、1500キロワット時を載せられる太陽光パネルの規模は4.2キロワット程度。太陽光で年間5千キロワット時を発電したとすると、このうち3500キロワット時を新会社が売電し、1500キロワット時を住宅で使う。

新会社が売電し、1500キロワット時を載せられる太陽光パネルの規模は4.2キロワット程度。太陽光で年間5千キロワット時を発電したとすると、このうち3500キロワット時を新会社が売電し、1500キロワット時を住宅で使う。

## 台湾でスマホ導電材生産

### ナミックス、アジアに輸出

との電極用材料として使われている。

すでに取引先へサンプル品の出荷も終えており、2018年は品質チェックを受けた西品からニクを受けた西品から本格的な展開に入る。

同社は新潟市内の本社工場でも10年をメドに約90億円を投じて新機を本格稼働させ、封止材など

の生産能力を5割高める方針。国内で手掛ける導電材を台湾でも作ることで、国内工場のBCP(事業継続計画)対策として

日本にスマートフォン掛けにICチップを保護する封止材と呼ばれる材料を出荷している。導電材を台湾からアジアに輸出することで、台湾からスマートフォンを扱って生産体制を整える。

## 東北用ゼロエネ住宅

### LIXIL住宅価格抑える

「LIXIL住宅価格抑える

」収支を実質ゼロとする

ゼロエネルギー住宅(ZEH)」で、東北地方向

けに電気を節約した新商品

を開発、山形県天童市に

展示場を完成させた。写

真、住宅を初めて購入す

る住戸を開拓する。

新商品は「ファスホー

ムの「アリエッタ・ベル

## 家庭用太陽光、完全無料で

「ル」は米国で普及したビジネス。太陽光の電気を使つた分だけ電気代として徴収したり、パネルのリース料を払つたりするケースが多いが、新会社は売電と組み合わせることで月額料金まで無料にする。

一般的な住宅の屋根で載せられる太陽光パネルの規模は4.2キロワット程度。太陽光で年間5千キロワット時を発電したとすると、このうち3500キロワット時を新会社が売電し、1500キロワット時を住宅で使う。

新会社が売電し、1500キロワット時を載せられる太陽光パネルの規模は4.2キロワット程度。太陽光で年間5千キロワット時を発電したとすると、このうち3500キロワット時を新会社が売電し、1500キロワット時を住宅で使う。

新会社が売電し、1500キロワット時を載せられる太陽光パネルの規模は4.2キロワット程度。太陽光で年間5千キロワット時を発電したとすると、このうち3500キロワット時を新会社が売電し、1500キロワット時を住宅で使う。

新会社が売電し、1500キロワット時を載せられる太陽光パネルの規模は4.2キロワット程度。太陽光で年間5千キロワット時を発電したとすると、このうち3500キロワット時を新会社が売電し、1500キロワット時を住宅で使う。

### 浄化槽のダイキアクシス

## 太陽光発電に参入

### FIT使い売電

【松山】浄化槽大手のダイキアクシスは太陽光発電事業に参入すると発表した。全額約100カ所に50億円投じて施設設備を整え、4月にも一部工場や販売所、圃場地などを、100施設を利用し取り扱度(FIT)を利用して、全国の電力会社に売電する。

ダイキアクシスは自社工場や販売所、圃場地などを、100施設を利用し取り扱度(FIT)を利用して、全国の電力会社に売電する。

ダイキアクシスは自社工場や販売所、圃場地などを、100施設を利用し取り扱度(FIT)を利用して、全国の電力会社に売電する。